

위시켓

wishket

AI 시대, SMB를 위해 준비된 NO.1 플랫폼

All-IN-ONE AI 서비스 플랫폼

1	WISHKET OVERVIEW	03
2	SMB OVERVIEW	08
3	SOLUTION & CUSTOMERS	15

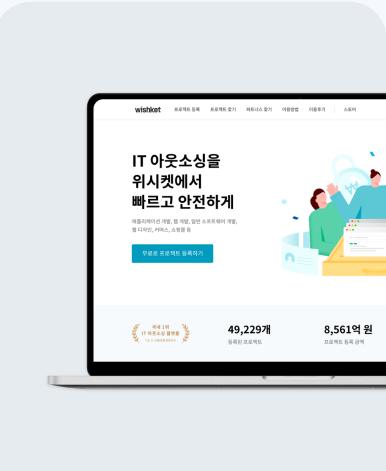


SMB를 위해 10년간 쌓아온 리더십

소프트웨어 파운드리 플랫폼

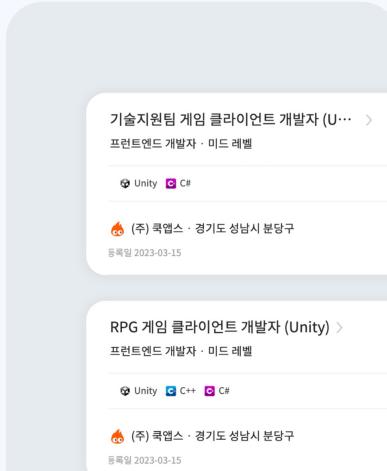
2014

온라인 IT 아웃소싱
누적 거래액 2,178억



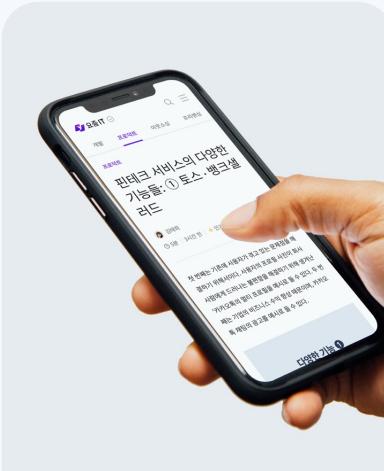
2019

기간제 프리랜서 채용
국내 최대 IT 프리랜서 - 11.7만



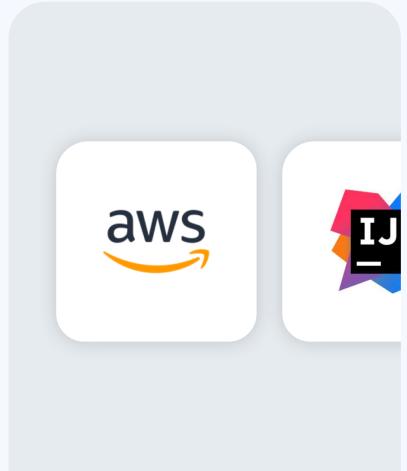
2021

요즘IT (테크 미디어)
MPV - 130만



2023

매니지드 서비스
전년(23년) 대비 111% 성장





SMB를 위해 10년간 쌓아온 리더십

소프트웨어 파운드리 플랫폼

LOCATION 서울특별시 강남구 테헤란로 211 3층

Employees

59

AWS Dedicated

6

AWS with

18

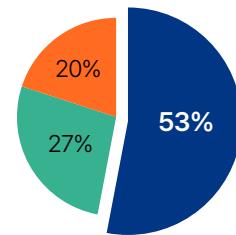
Consulting

8

초기 기획의 불확실성을 제거하는 End-to-End 컨설팅 프로세스

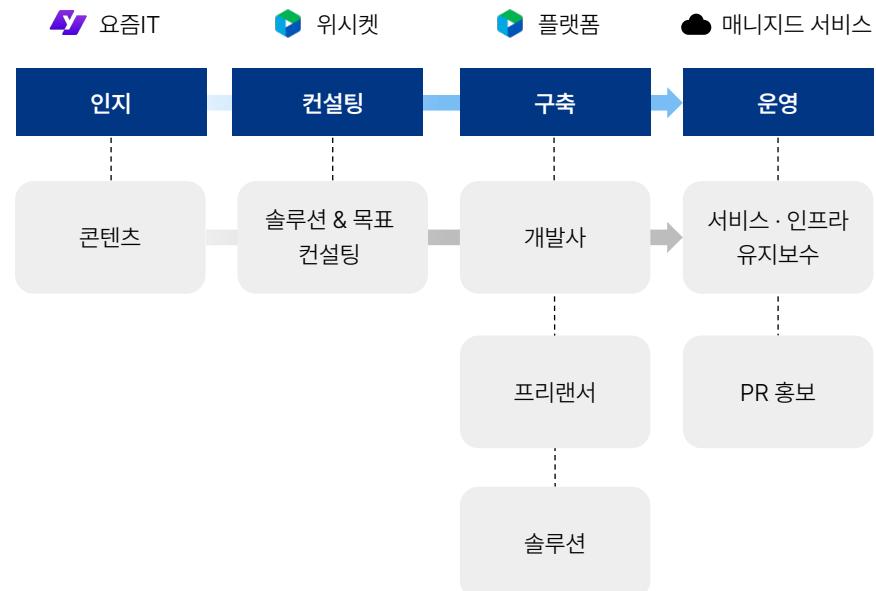
SMB 프로젝트의 53%는 명확한 요구사항 없이 시작되며, 이는 높은 실패 리스크로 직결됩니다. 위시켓은 11만 건의 컨설팅 경험을 통해 사업 목표를 구체적인 RFP로 전환하고, 가장 성공 확률이 높은 기술 스택과 예산 구조를 가진 구체적인 RFP로 전환시켜 프로젝트 실패 리스크를 제거합니다.

RFP 정의 단계에 있는 53%의 SMB 고객



위시켓 AI 의뢰 데이터

구축부터 운영까지, 컨설팅 중심의 AI 도입 ALL-IN-ONE 서비스 프로세스



“무엇부터 시작해야 할지 막막합니다.”

높은 불확실성과 복잡성

AI로 해결하고 싶은 문제는 있으나, 구체적인 기술 요건 정의에 어려움

전문성 부족

내부 IT전문가가 없어 프로젝트 범위, 예산, 기간 산정이 불가하며 실패리스크가 매우 큼

독보적인 프로젝트 데이터

위시켓은 기술적 해자인 독점 보유한 '프로젝트 DNA 데이터'로 업계 최고 수준의 컨설팅 역량과 기술적 안정성을 제공합니다.

국내 유일의 프로젝트 DNA 데이터 보유

116,330건

컨설팅 기록

61,259개

프로젝트 RFP

616,907개

견적 DATA

19,680개

리뷰

11,350개

비공개 심층 평가

228,821개

포트폴리오

20,129개

계약서

42,083개

커뮤니케이션 LOG

336건

분쟁

PROJECT DNA DATA

1 WISHKET OVERVIEW 03

2 SMB OVERVIEW 08

3 SOLUTION & CUSTOMERS 15



2022년부터 시작된 AWS Partner Business

처음부터 SMB만을 위해

누적 고객 300+

- 위시켓은 AWS 파트너 사업 시작 직후 1년만에 50개 고객, 3년만에 300개 고객을 확보
- 현재까지 고객들은 1% 미만의 이탈율을 유지

고객의 81%가 SMB & 초기 Startup

- 위시켓은 AWS 파트너 사업 시작 직후 1년만에 50개 고객, 3년만에 300개 고객을 확보
- 현재까지 고객들은 1% 미만의 이탈율을 유지

전문성을 보유한 10만+ 파트너

- SMB는 정말 다양한 분야에 있습니다. 소규모 학원, 마트, 카페부터 세상에 없던 사업까지
- 다양한 사업 분야에 맞추어 각 분야에 전문성을 보유한 수많은 파트너와 함께 합니다.

비용 효율화를 통한 최대한의 할인

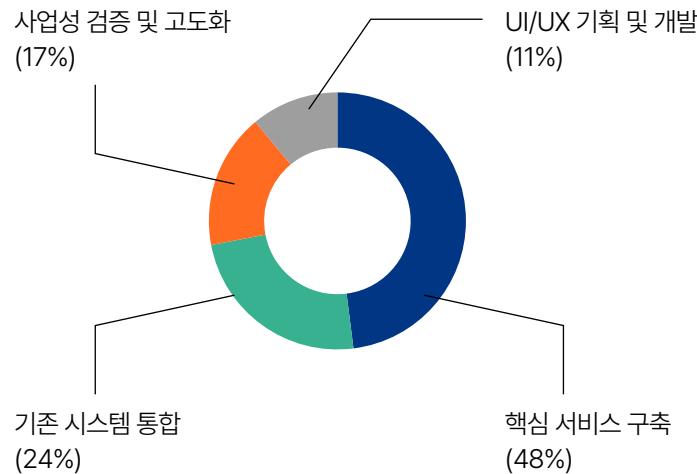
- SMB는 항상 비용에서 어려움을 겪습니다.
- 기술적 완성도를 높이고 불필요한 지출을 최소화하여 모두 고객에게 할인으로 제공합니다.
- 고객 평균 할인율 7%+

데이터부터 시스템 연동까지: 위시켓 컨소시엄을 통해 End-to-End Delivery

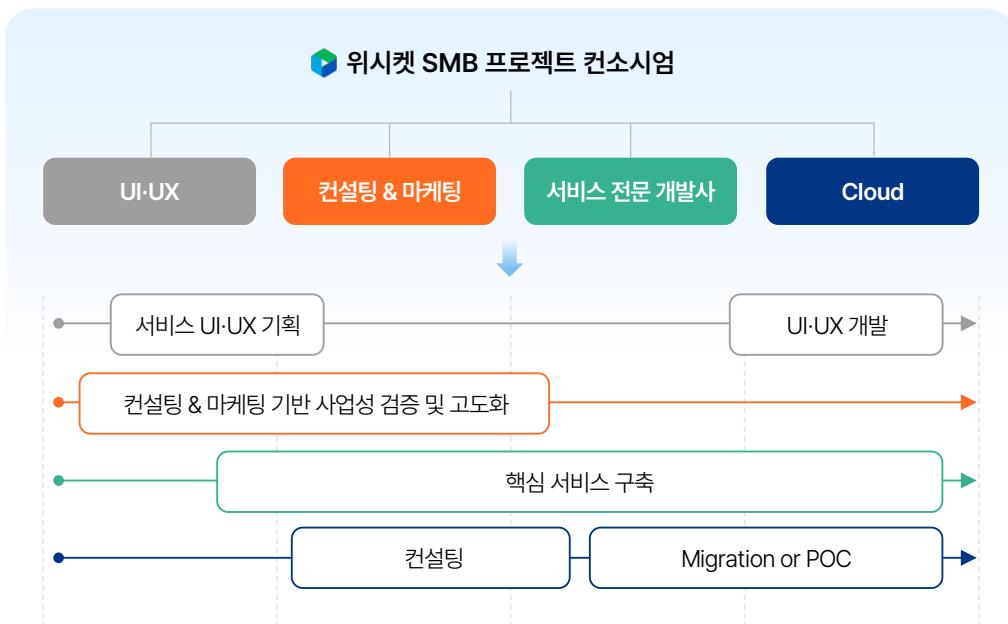
SMB의 프로젝트는 주로 새로운 비즈니스 목표를 위해 시작되며, 정돈되지 않고, 아이디어 중심으로 출발합니다. 이러한 니즈에서 요구 사항을 정제해 목표를 달성하기 위해서는 다양한 전문성이 필요합니다. 위시켓은 고객의 기술 상황과 요구사항에 따라 유연하게 컨소시엄을 구성합니다.

프로젝트 비용 요소 별 비중

위시켓 695개 프로젝트 평균



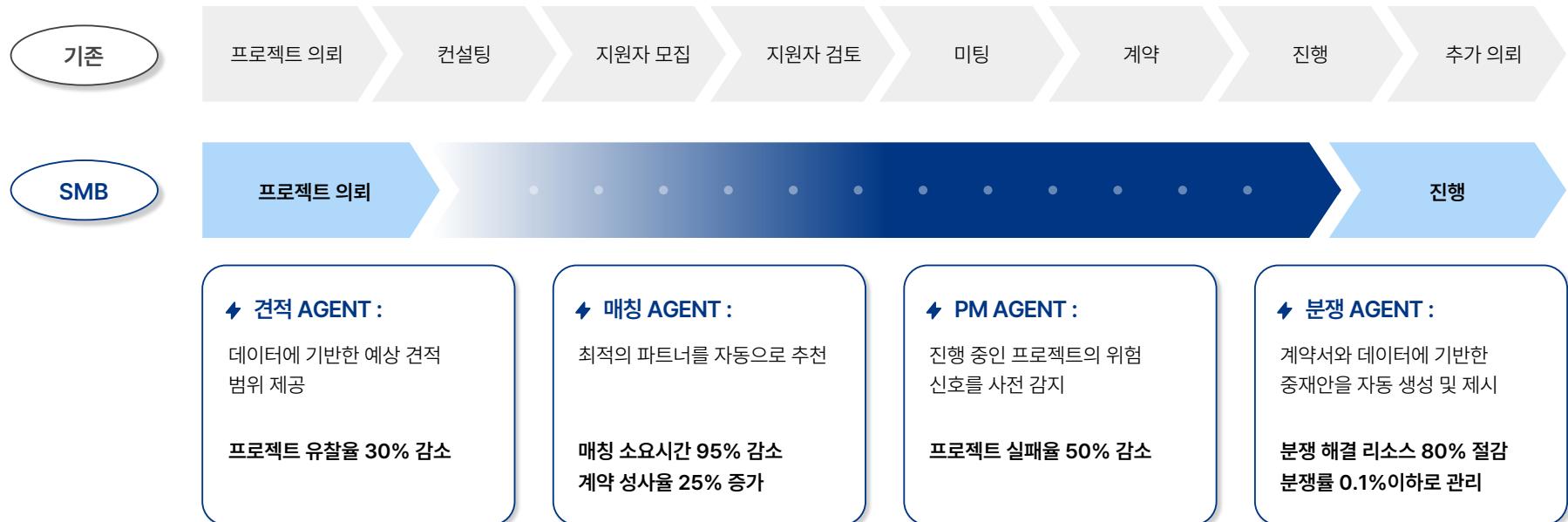
위시켓의 업무 구조



1	WISHKET OVERVIEW	03
2	SMB OVERVIEW	08
3	SOLUTION & CUSTOMERS	12

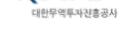
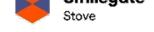
AI 기반의 완전 자동화된 SMB를 위한 맞춤 프로세스

AI 매칭 시스템을 도입하여 SMB의 아이디어성 프로젝트를 기존의 복잡한 절차 없이 즉각적으로 미팅이나 계약 단계로 연결합니다.



10만 고객사의 신뢰, 위시켓의 가장 강력한 자산입니다

국내 유수의 스타트업부터 네카라쿠배, 글로벌 대기업까지, 산업을 선도하는 10만 기업의 혁신 파트너로 자리매김 했습니다.

IT·스타트업	대형	소프트웨어	글로벌				
 LINE	 kakaoVX	 삼성전자	 HYUNDAI				
 무미한항제를	 coupaning	 SK telecom	 LG CNS	 kt ds	 LVMH	 RIOT GAMES	
 toss	 직방	 농협유통	 LG U+	 SHINSEGAE I & C	 CJ 올리브네트웍스	 McKinsey & Company	 SIEMENS
 HYPERCONNECT	 yanolja	 true friend 한국투증권	 DB금융투자	 BESPIN GLOBAL	 MEGAZONE CLOUD	 KEPCO	 인국도로공사
 SOCAR	 myrealtrip	 JTBC	 CJ ENM	 AhnLab	 Penta SECURITY	 kotra 대한무역투자진흥공사	 KITA
 bitumb	 FASTFIVE	 com2uS	 Smilegate Stove	 INCA	 Tangunsoft	 KAIST	 sba

Featured Customers

위시켓을 통해 SMB에서 대규모 엔터프라이즈 급으로 성장하고 있는 주요 고객입니다.



- 2018년 11월 설립된 푸드테크 스타트업
- 인공지능(AI)·빅데이터 기술을 활용해 식습관 개선·음식물 쓰레기 절감 등을 구현

고성능 AI 및 빅데이터 보관을 위한 인프라 조성에 도움



- 블록체인 기반 Move-to-Earn(M2E) 헬스케어 플랫폼
- 걷기·달리기 등의 활동을 하면 보상(토큰)을 지급, NFT 신발 등을 구비하면 더 높은 보상을 받을 수 있는 모델

관리되지 못하던 AWS 계정을 단일 AWS 계정으로 통합 및 마이그레이션



- 기업 금융 SaaS 플랫폼
- 기업의 실시간 현금흐름 데이터, 세금계산서 발급부터 이체·자금집행까지 통합 조회/관리 기능 제공

SaaS 구성 관련 컨설팅 및 서비스 고도화 지원

Customers Profile

위시켓의 주요 고객들의 특성입니다.

위시켓 주요 고객 특성

- 1 300+ 의 AWS 고객을 보유하고 있으며, 이중 SMB의 비율이 50% 가량 해당
- 2 위시켓의 고객 특성은 사업분야를 구분하지 않으며, 제약, AI, 서비스, O2O, 프랜차이즈 등 다양한 고객 특성을 모두 수용
- 3 현재까지 위시켓은 매년 1%미만의 이탈율을 유지하고 있으며, 누적 이탈 고객은 5곳
- 4 고객의 대부분은 3~100명 사이 규모의 직원 규모를 유지하는 소규모 혹은 스타트업